



TIER1 TECHNOLOGY, S.A.
c/ Boabdil, 6, Edificio Vega del Rey, 7
Camas, Sevilla

Sevilla, 18 de junio de 2019

Tier1 Technology, S.A. (en adelante "Tier1", la "Sociedad" o el "Emisor"), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 06/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), pone en su conocimiento lo siguiente

HECHO RELEVANTE

Con motivo de la Junta General de Accionistas de Tier1, que se espera tenga lugar en el día de hoy, a las 19:00 horas, en primera convocatoria, en las Oficinas de Garrigues en Sevilla, sitas en Av. de la Palmera 19B, Tier 1 pone a disposición del mercado la presentación que proyectará el Presidente durante su intervención con motivo de la Junta General.

Atentamente,

Francisco Javier Rubio González
Presidente del Consejo de Administración

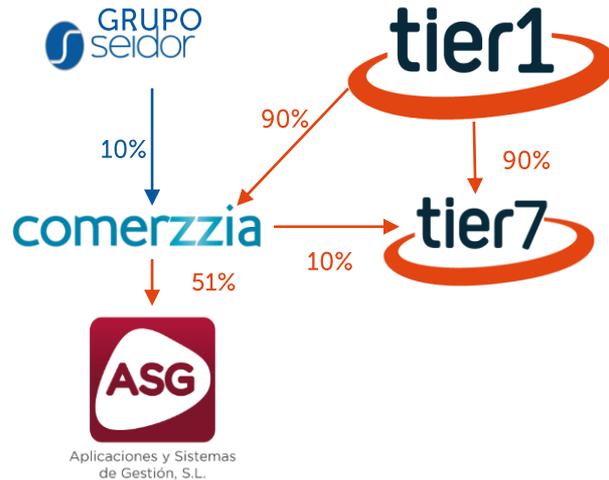
Anexo citado.-



tier1

TIER1 TECHNOLOGY S.A.

#LeadingChange



- **Tier1 Technology, S.A. (sociedad matriz).** Desarrollo, implantación y soporte de software, así como despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.
- **Tier7 Innovation S.L.** Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI. Islas Canarias..
- **Comerzzia, S.L.** Desarrollo de Software. Venta de licencias del software comerzzia.
- **ASG, S.L.** Desarrollo, implantación y soporte de software para el sector mayorista. Fue adquirida por Comerzzia en 2017.



Tier1 Technology, S.A.

Grupo empresarial con sede en Sevilla dedicado a la construcción, desarrollo e implantación de su propio software así como al despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.

EMPLEADOS



159

CLIENTES



+1.000

INGRESOS



10,8 MM €

CAPITALIZACIÓN



18,3 MM €



Red de oficinas:

- 9 España
- 1 Colombia
- 1 Miami

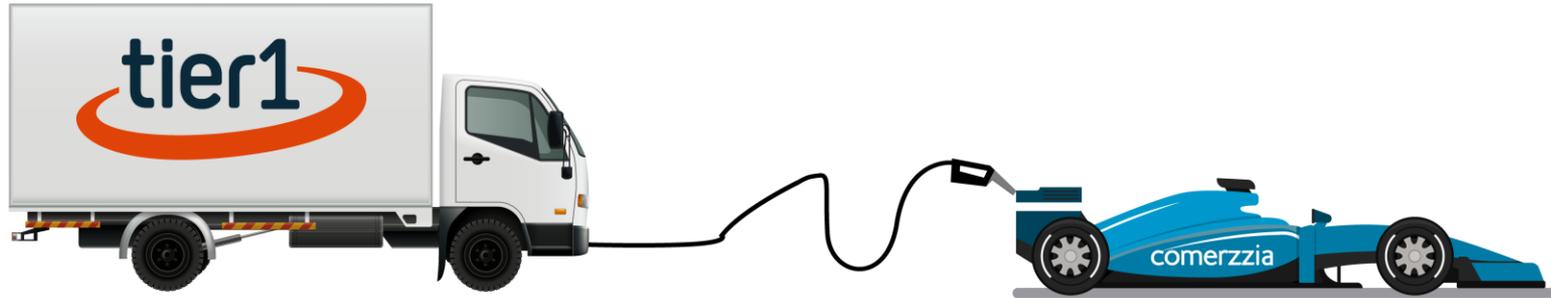


15 países

INGRESOS
RECURRENTES



3 MM € MANTENIMIENTOS



- ✓ Construcción, evolución, implantación y mantenimiento de software.
- ✓ Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.
- ✓ PaaS (CAU/ Logística).

- ✓ Construcción, evolución, venta de licencias y servicios de software para el sector Retail. (comerzzia)
- ✓ Otros software desarrollados o adquiridos.



Actividades
Consolidadas

**Beneficio Predecible
Bajo Riesgo**

**Expansión
(Comerzzia)**

Alto Beneficio Potencial
Mayor Riesgo



Pérdidas y Ganancias	SIN ATIPICOS		<u>2018</u>	<u>2017</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>		
Cifra de negocios	10.862	9.453	10.862	9.453
EBITDA	1.359	1.282	1.184	1.282
Resultado de explotación	1.094	1.076	919	1.076
Resultado Neto	912	878	759	994
Resultados atribuidos a la sociedad dominante	895	867	742	983

ATIPICOS 2018: Gastos salida al MAB: 175m€

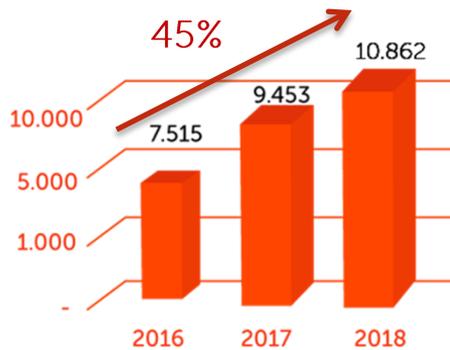
ATIPICOS 2017: Beneficios por venta de participaciones de CMZ : 116 m€

➤ Auditadas por

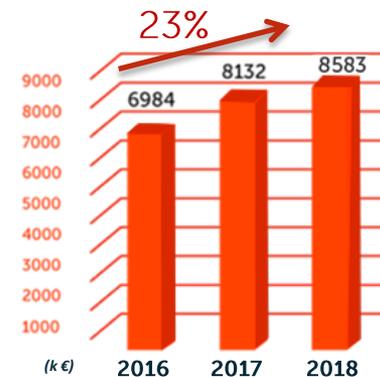


RESUMEN DATOS CLAVES	<u>2018</u>	<u>2017</u>	
Cifra de negocios	10.862	9.453	Crecimiento y recurrencia
Crecimiento en ventas	15%		
EBITDA	1.359	1.282	
Crecimiento EBITDA	6%		
Beneficio neto	895	867	
Rentabilidad por acción (€)	0,90	0,87	Sostenida
Dividendo	400	618	Dividendos: 50% del resultado
Dividendo por acción (€)	0,40	0,62	Precio 18,3€

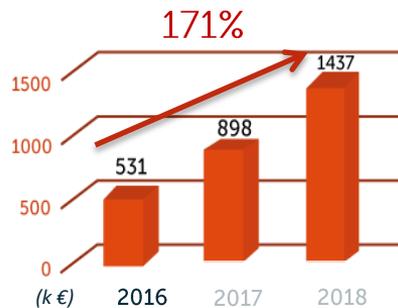
Ingresos Totales



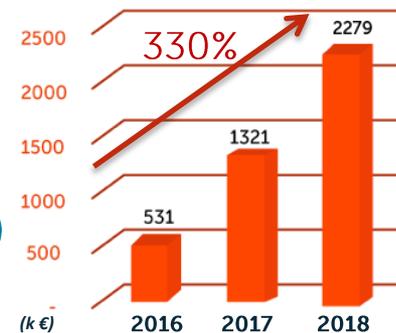
Actividades Consolidadas



Comerzzia



EXPANSION Comerzzia + M&A (test)



ACTIVO	2018	2017	PASIVO Y PATRIMONIO NETO	2018	2017
Inmovilizado intangible	720	684	Fondos Propios	2.954	2.802
Inmovilizado material	167	186	Subvenciones	16	31
Otros activos no corrientes	283	257	Socios externos	251	197
Total Activo No corriente	1.169	1.126	Patrimonio Neto	3.222	3.030
			Pasivo No Corriente	971	959
Deudores	4.300	3.648	Deudas a corto plazo	281	123
Efectivo y equivalentes	1.213	1.324	Proveedores y Acreedores	986	1.016
Otros activos corrientes	257	288	Anticipos y periodificaciones	744	589
Total Activo corriente	5.769	5.260	Otros pasivos corrientes	735	670
			Pasivo Corriente	2.746	2.397
Total Activo	6.939	6.386	Total Pasivo y Patrimonio neto	6.939	6.386

RESUMEN DATOS CLAVES	<u>2018</u>	<u>2017</u>	
Total Activos	6.939	6.386	Dimensión
Inmovilizado intangible	720	684	Inversión CMZ. Criterios conservadores
Inmov. Intangible/Total Activos	10%	11%	Criterios conservadores
Activos corrientes	5.769	5.260	
Activos corrientes/Total Activo	83%	82%	Balance liquido
Patrimonio neto	3.222	3.030	Tras repartos dividendos
Patrimonio Neto/Activos no corrientes	2,8	2,7	Estructura de financiación
Patrimonio Neto/Total Activos	46%	47%	Solvencia
Ayudas reembolsables	955	877	Sin intereses y muy largo plazo
Deuda bancaria	171	37	Filiales con minoritarios
Tesorería	1.213	1.324	Elevadas disponibilidades

- La sociedad dominante aplica desde hace seis años una política de retribución del capital consistente en repartir aproximadamente el 50% de sus beneficios.
- Dando continuidad a esta política, la propuesta de aplicación del resultado de 2018 que se somete a la aprobación de la Junta General es la siguiente:

A Reservas de Capitalización.....	48.663,59 euros
A Reservas de Nivelación	69.446,95 euros
A Reservas Voluntarias.....	295.936,13 euros
A Dividendos.....	400.000,00 euros

Total Resultado **814.046,67 euros,**

El dividendo de 0,40€/acción (sin tener en cuenta autocartera) será pagado el día 26 de junio de 2019.



Actividades Consolidadas	2016	2017	2018
Ingresos	6.984	8.132	8.583

✓ Ventas en crecimiento.

Ventajas diferenciales

Construido para el comercio unificado.

Tiendas físicas y tiendas on line.
Omnicanalidad.

Integrable con cualquier ERP y software de terceros.

Preintegrado con SAP-Hybris y Magento.

Código fuente compartido. Basado en tecnología JAVA con una capa de servicios REST que permite el acceso desde cualquier canal. (POS, APP, e-commerce, RSS.).

Inversión en hardware reducida. (Plataforma Independiente)

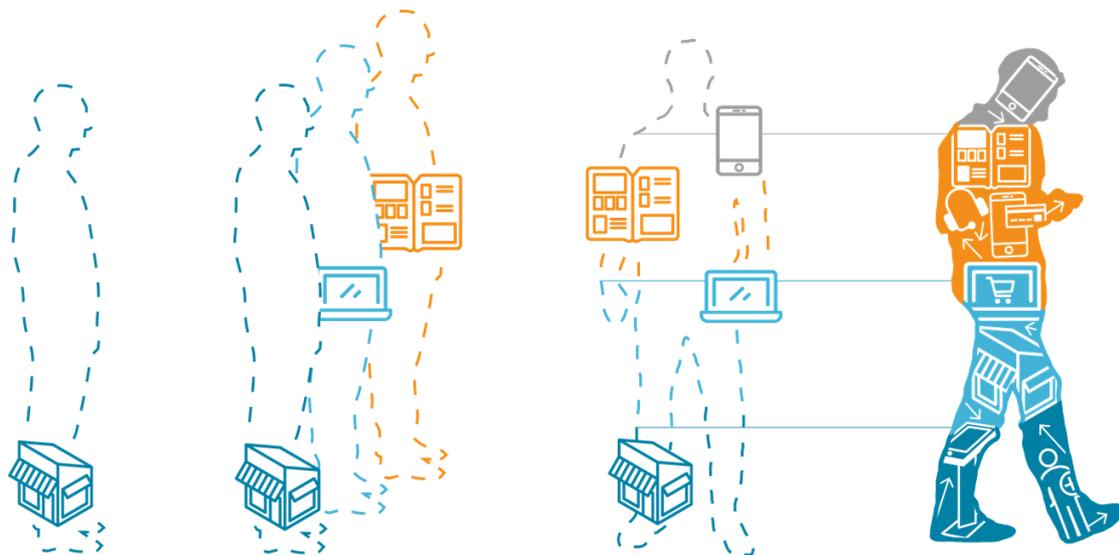
On premise y Cloud.

Sin limitaciones por localización.

Adaptable a los requerimientos fiscales y comerciales de cualquier país.

Desarrollo continuo: I + D.





Single Channel

Multi Channel

Omni Channel

Unified Commerce

La evolución desde la tienda física – Multichannel – Omnichannel – Unified Commerce.

Los grandes retailers compiten por ofrecer una gran experiencia de compra, sin fisuras y flexible entre los diferentes canales de venta.

OPORTUNIDAD

comerzzia

Soluciona el mayor reto del sector:

El Comercio Unificado

El ERP es irrelevante para el sector

comerzzia fusiona los mundos online & offline: Búsqueda, transacción, gestión de pedidos, gestión de stock, y si es necesario: devolución y reembolso en cualquier momento y en cualquier canal.

La Transformación Digital necesita una solución software segura.

Solución Software reconocida por expertos, prescriptores, clientes e inversores.

comerzzia

Positioned in
Gartner
Market Guide
for Retail



única solución
tecnológica española

- ✓ Gartner Agosto 2016.
- ✓ Gartner Mayo 2018.
- Retailers desde \$ 500 a \$ 3.000 Millones.
- Única solución española.
- Solo 4 soluciones europeas.
- 12 soluciones en total. (Aptos, Manhattan Ass., Microsoft, otras).

MAIN
PARTNERS



birchman



INTERNATIONAL
PARTNERS



OTHERS
PARTNERS



SAIMASYSTEMS



COMERZZIA (K €)	2016	2017	2018
Ventas - Total	531	898	1.437

- ✓ Comerzzia está operando en 15 países.
- ✓ Adaptabilidad (requerimientos fiscales y otros).
- ✓ Comerzzia está desplegado en más de 3.000 POS.

- Logros iniciales constatados (1,4 MM €) - Destacado potencial de crecimiento.
- Venta del 5% de CMZ a Seidor - julio 2018 (Valor FFPP Comerzzia, S.L. = 5,2 MM euros)



tier 1

TIER1 TECHNOLOGY S.A.

#LeadingChange